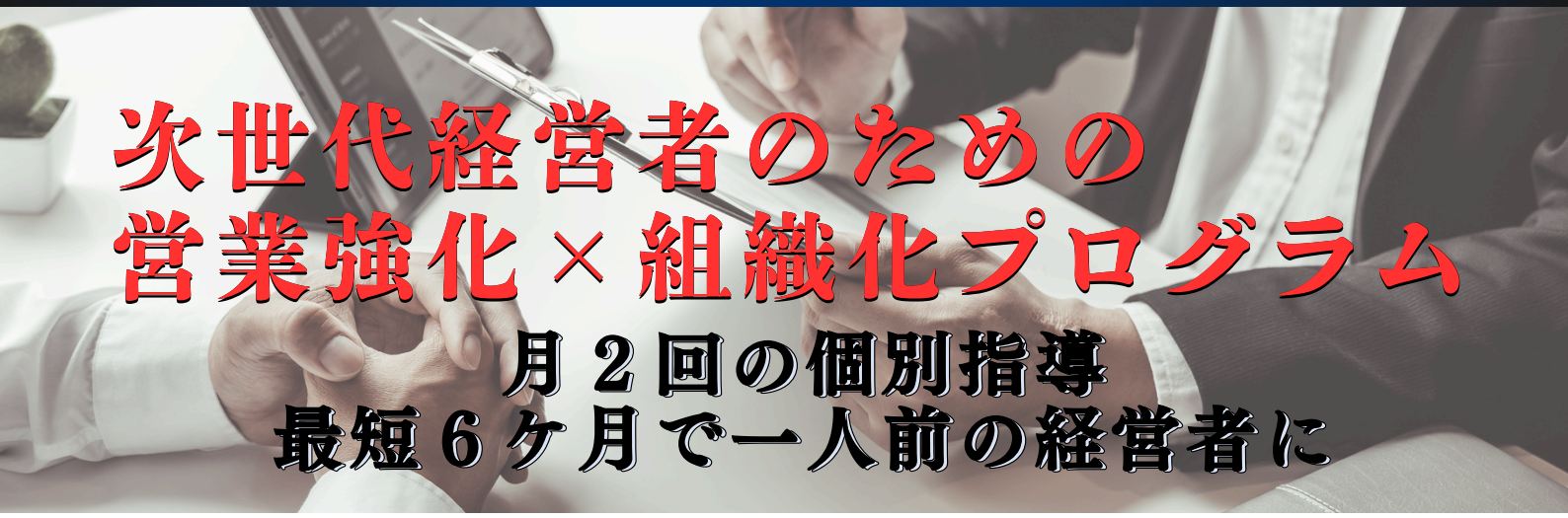
もう迷わない
挑戦する勇気が会社の成長を加速する



次世代経営者のための
営業強化×組織化プログラム

月２回の個別指導
最短６ヶ月で一人前の経営者に

的確な事業計画書

実現性の高い事業計画書を自力でつくり、目標を明確に目指す方向を示せる経営者へ！

自社の経営への理解

他の誰でも無い自社固有の課題・悩みに向き合った上で、経営の本質を理解し、経営者マインドを手に入れる。

円滑な組織運営

数社の顧客を200社超えさせた営業のプロフェッショナルが営業同行・組織内会議同席で円滑な組織運営を伝授！

お客様の声

先生から学んだ原価管理の考え方で取引先への値上げ交渉に成功しました。ご指導いただいた組織コミュニケーションのおかげで社内体制も整ってきています（製造業 後継社長 ５０代）

娘の変わりように驚いています。前向きに営業を考え、経理も任せられるようになりました。何でも相談できる先生がいる心強さを感じています（美容院経営 創業社長 ７０代）

OOTAKE 経営コンサルティングオフィス

▼公式サイト

大竹寛征（おおたけ ひろゆき）
次世代経営者育成コンサルタント
承継を成長機会に変える育成専門家
（中小企業診断士／事業承継士）

1966年生まれ、秋田県秋田市出身。
現経営者・次世代経営者とともに「顧客創造」を追求し、
営業・マーケティングを軸に10年先を見据えた組織づくりを通じて、
「収益性の高い企業／持続可能な強い組織」への変革と事業継続を支援

カリキュラム例　※1回当たり約2時間 ※悩みや課題に応じて内容や期日・期間を変更

	NO	テーマ	内容
第１部 経営者マインドセット と事業構想	第1回	経営者の心構えと自己分析	現経営者の想いを知る。考える。目指すべき像。事業計画書。
	第2回	経営感覚を養う	事業計画書定性編の添削・改善。
第２部 財務・数字力強化	第3回	財務諸表の読み方と経営管理	財務三表と基本構造と読み方
	第4回	財務諸表の読み方と経営管理２	資金繰り管理、収益改善課題抽出
	第5回	経営数字の感覚を磨く	数値計画（目標損益計算書／数値根拠等）基本的な考え方の説明／作成
第３部 戦略・計画立案	第6回	計画立案能力アップ	実現性が高い根拠のある事業計画＆数値計画の作成実務サポート
第４部 営業・マーケティング 実践	第7回	実践的な営業力マーケティング強化1 【営業プロセスの明文化・改善】	顧客分析と顧客満足度向上策、カレンダー販促・営業イベントの考え方。Web・SNSの効果的活用法
	第8回	実践的な営業力マーケティング強化2 【営業ロールプレイング演習/実践】	営業プロセス改善実践サポート、各種営業ツールの再確認 顧客訪問の際の営業説明演習の実施。反省点改善点の指摘・修正
	第9回	実践的な営業力マーケティング強化3 【セールスツールの整備】	各種セールスツールの見直し、効果的な販促表現法、 キャッチコピーA４チラシ、セールス資料の作成サポート
第５部 組織/人材マネジメント	第10回	現場力向上と人材マネジメント実践	問題分析と改善手法の座学・実践、タスク整理 チームコミュニケーションの設計。アジェンダの作成
第６部 事業承継・全体総括	第11回	事業承継とM&Aの基礎知識 （成長戦略としての事業承継）	M&Aの基礎知識、税務・法務面での注意点、成長戦略の検討・資料化
	第12回	全体を通じた総括 自立/実践へのサポート	プログラム全体を通じた質疑・サポート/助言。直近の業績向上と成長戦略の両立を前提にした今後に向けての確認。 今後、経営者として目指すことをヒアリング＆実現方法の助言

受講料

１ケ月（2回訪問）￥220,000円(税込)×6ケ月分

お申込みから実施まで

お申込み

お申込み専用フォーム▶▶▶

「お問い合せ内容」に「プログラム申込み」と入力してください。

無料相談

まずは一度お話をお聞かせください。

ご契約／第1回実施へ

ご納得いただいてからの本契約です。

特典

- ✅動画講座(５回シリーズ)無料視聴
  「後継者なら知っておきたい
  ビジネスフレームワーク１０選)」
- ✅回数無制限の個別ミーティング
  (オンライン)でじっくり相談できる
- ✅個別チャットサポート(オンライン)
  ですぐ相談できる
- ✅実施期間中の個別課題をサポート
  (事業承継課題を含む)

年２回募集
限定５名

このチラシをご覧下さった方だけに！
承継時の営業戦略・経営ミニセミナー動画２本　**無料プレゼント！**

OOTAKE 経営コンサルティングオフィス
〒354-0036
埼玉県富士見市ふじみ野東2-10-1 501
☎０９０－７２６２－６０３１
（平日９時～１８時）

詳しい内容はお気軽にお問い合わせください▶▶▶

お問い合せ専用フォーム